

KPIs SMART ESCROW

Intervalo de tiempo	oct. 19	nov. 19	dic. 19	ene. 20	feb. 20	mar. 20
N Proveedores	2	6	6	6	6	5
N Pedidos	7	32	48	42	38	25
Dinero Financiado	12.680 €	162.480 €	142.050 €	129.430 €	172.089 €	92.011 €
Dinero Medio Financiado por Pedido	1.811 €	5.078 €	2.959 €	3.082 €	4.529 €	3.680 €
Dinero Total Orden de Pedido	17.820 €	245.000 €	230.000 €	278.931 €	265.110 €	121.050 €
% Medio Financiado	71,16%	66,32%	61,76%	46,40%	64,91%	76,01%
Documentos EDI revisados	28	107	143	126	134	87
N Proveedores en cola para financiar	21	15	15	15	15	14
Proveedores Revisados/Aceptados	20-9	72-38	-	-	-	-
% Smart Escrow	126,80 €	1.218,60 €	1.065,38 €	970,73 €	1.290,67 €	690,08 €
COSAS A RESEÑAR EN EL EMAIL						

La media de comisión es 0,75% del dinero prestado. El gasto operativo para Smart Escrow es de 0,2% + 0,05€ por cada documento EDI revisado (por el pago de acceso a la red EDIFact)

Cada Pedido de media tiene 4,1 documentos intercambiados. Siempre es obligatorio Order, Invoic y Recadv (pedido, factura y aceptación del almacén al producto)

Tenemos un call center para conseguir proveedores y de cada 100 llamadas obtenemos 46 interesados y que terminen de rellenar la información 18 y firmen para trabajar con nosotros 8.

Actualmente tenemos pedidos para Mercadona, Coviran, Carrefour, Conforama, MediaMarkt y Supersol de valor mensual de 1,2 millones de euros.

Proveedor MediaMarkt y las conversaciones que teníamos con sector Automóvil los hemos parado desde el confinamiento. Solo prestamos actualmente a proveedores alimenticios